

## Агроплюс

Начальник отдела развития сельскохозяйственного производства, малого и среднего предпринимательства администрации Всеволожского района Сергей РУМАНОВСКИЙ провел совещание с руководителями крестьянско-фермерских хозяйств (КФХ). Сегодня в нашем районе официально зарегистрировано порядка 700 КФХ, из них реально действующих всего около двух десятков. Проблемы и перспективы развития фермерства во Всеволожском районе обсуждались на встрече в администрации.

## Фермеры, объединяйтесь!

Действующие хозяйства, которые существуют в районе, должны получать от власти максимальную поддержку. Именно такую мысль озвучил перед собравшимися в начале совещания Сергей Румановский.

Сегодня сельхозпроизводители в районе представлены разнообразными формами собственности: КФХ, личные подсобные хозяйства, индивидуальные предприниматели, ООО, ЗАО и.д. Широкий спектр их деятельности: овощеводство, молочное животноводство, свиноводство, декоративное растениеводство, птицеводство, козоводство, разведение и содержание лошадей, пчеловодство.

— У нас сегодня есть огромное желание оказать вам поддержку и помощь, в рамках нашей компетенции, — заявил начальник отдела. — Сегодня районной администрацией рассматривается несколько вариантов проектов, которые позволили бы местным сельхозпроизводителям наладить реализацию продукции на нашей территории.

Один из них — создание сельскохозяйственного потребительского общества. Крупные сельхозпроизводители, фермеры, предприниматели, являясь его дольщиками, смогли бы самостоятельно построить себе нечто вроде «сельхозсупермаркета» и получить в нем места для торговли своей продукцией. Это предложение понравилось большинству фермеров. Также в ходе встречи стороны обсудили необходимость создания сельхозрынков на территории района. Ведь ни для кого не секрет, что на существующую продукцию реализуется перекупщиками, а это значительно увеличивает цену товара. Смысл открытия новых рынков как раз и заключается в том, чтобы обеспечить производителям возможность самостоятельно продавать свою продукцию в розницу. От этого выиграют и сами фермеры, и жители района, которые смогут приобретать дешевые и качественные товары. Все согласились с тем, что в районе проблема рынков сбыта сельскохозяйственной продукции от производителя назрела давно. И сейчас пришло время ее решать, поскольку получается парадокс — всеволожские овощи, мясо и молоко реализуются чаще где угодно, только не в нашем районе.

Также для улучшения работы районной администрации в области развития сельского хозяйства планируется создать координационный совет. Это будет совещательный орган, состоящий из представителей сельхозпроизводителей, который будет давать рекомендации по профильным вопросам.

Встреча с фермерами носила, кроме дискуссионного, еще и весьма практический характер. Так, большой интерес вызвали выступления кредитных специалистов Сбербанка и Россельхозбанка. Они познакомили фермеров с кредитными продуктами, специально разработанными как для сельхозпроизводителей, так и предпринимателей. Сегодня без кредитования практически невозможно развиваться, поэтому предложения банков заинтересовали многих.

Во встрече участвовала и специалист обла-

стного комитета по агропромышленному и рыбохозяйственному комплексу Елена Тихомирова. Она сразу отметила тот печальный факт, что всеволожские фермеры очень неактивно пользуются мерами государственной поддержки сельского хозяйства. Так, к примеру, по участию в программе субсидирования процентной ставки по привлеченным займам и кредитам наш район занимает последнее место в области. Не популярны среди всеволожских КФХ и другие мероприятия. Поэтому Елена Тихомирова еще раз рассказала всем собравшимся, на какую помощь они могут рассчитывать.

По линии комитета сейчас реализуются различные субсидии. К примеру, фермеры могут получать субсидии на содержание маточного поголовья животных: за содержание коров — 3000 рублей, свиноматок — 1800 рублей и за овец — 397 рублей в год. За этой помощью в нашем районе обратились всего два фермерских хозяйства. Чем объясняется столь низкая активность фермеров, специалистам не понятно, поскольку необходимый пакет документов — минимальный и собрать его не составляет труда. Единственное условие: в отчетном периоде поголовье сельхозживотных не должно снижаться.

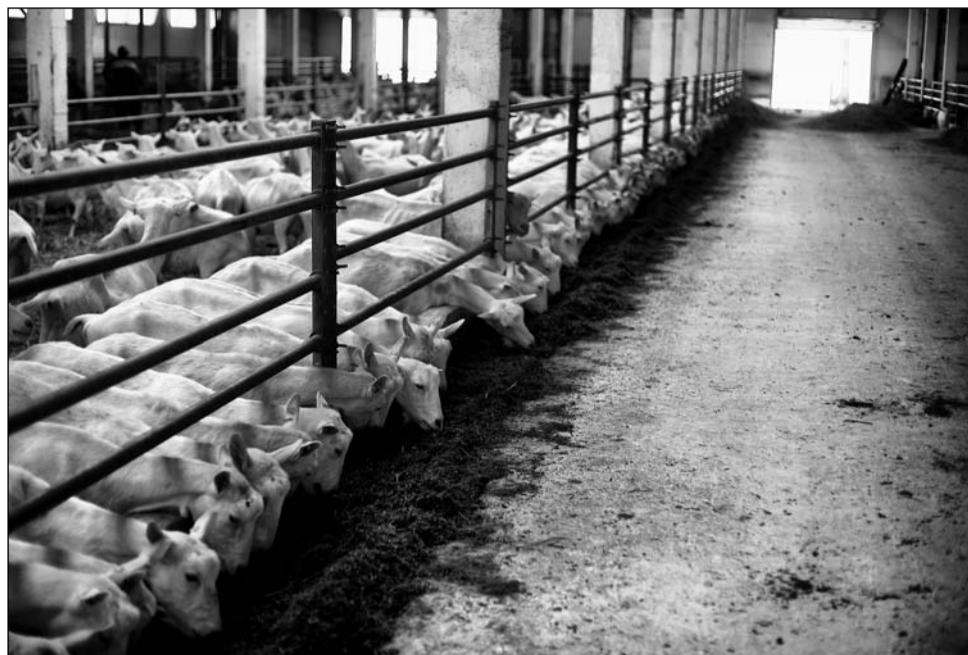
Коротко о других мерах господдержки. Это субсидирование собственникам земельных участков 50 процентов затрат на землеустроительные работы. Сейчас рассматривается возможность предоставления этой субсидии и для арендаторов.

Фермерам компенсируются затраты на приобретение минеральных удобрений, средств защиты растений, а также на покупку элитных семян картофеля, овощей.

С прошлого года область стала участником проекта по развитию семейных молочных животноводческих ферм. По ней для участников предусмотрено возмещение по обустройству инженерной инфраструктуры в размере 80 процентов от стоимости и 80-процентная субсидия на строительство животноводческой фермы. Единственное условие: поголовье не менее 20 коров. Программа реализуется через ОАО «Управляющая компания «Северная ферма». Аналогичная программа и по развитию семейных птицеводческих ферм, она рассчитана на период до 2020 года. Узнать подробности можно на сайте комитета <http://agroprom.lenobl.ru/>.

И последняя новость с совещания: в Ленинградской области создано движение «Сельские женщины России». Руководитель Всеволожского отделения — фермер из Рахы Татьяна Пойлова. Она сообщила, что на 9 декабря назначена конференция, и пригласила поучаствовать в ней всех желающих фермеров, включая мужчин. В целом все согласилось, что необходимо объединять свои усилия, вместе легче решать проблемы. А Сергей Румановский пообещал, что подобные совещания будет проводить регулярно.

Дарья ЖУКОВА  
Фото автора



На козевферме ЗАО «Племзавод Приневское»

## На чём обойти конкурентов?

В нашем районе появилось новое малое сельскохозяйственное предприятие — ООО «Свинка». Это является хорошим признаком трансформации и развития нашего агропромышленного комплекса. Ведь если раньше львиная доля сельхозпроизводства в районе приходилась на крупные предприятия — сельскохозяйственные акционерные общества и частично на немногие реально действующие крестьянско-фермерские хозяйства, то теперь к этому делу подключились и представители малого бизнеса.

Собственно, ООО «Свинка» работает в районе уже три года, а вот статус сельхозпредприятия оно получило только в этом году. Изначально это хозяйство было ориентировано на откорм свиней. Молодняк закупался на стороне. Но два года назад здесь закупили свиноматок и занялись репродукцией, стали выращивать своих поросят и ставить их на откорм, хотя и до нынешнего года продолжали закупать молодняк. Как говорит директор предприятия Василий Иванович Чернявский, в прошлом году было закуплено для откорма порядка 2 тысяч поросят. В нынешнем году они отказались от таких закупок и полностью перешли на свой молодняк.

Жизнь внесла и другую существенную коррективу в стратегию развития предприятия. Прежде здесь занимались только откормом свиней и сдавали их на бойню живым весом, а с бойни мясо на реализацию брал уже другой посредник. Естественно, и бойня, и торговец-посредник делали свои наценки, что только удорожало товар. По расчетам Чернявского, наценки этих посредников составляли, как минимум, 30 рублей на каждом килограмме мяса. И какой в этом интерес коллективу ООО «Свинка»? Да равным счётом никакого! Поэтому решено было с нынешнего года развивать собственную реализацию. Закупили рефрижератор и автолавку, полностью оборудованную всем необходимым для торговли этим скоропортящимся продуктом. Торгует предприятие только охлажденным высококачественным мясом, притом по ценам гораздо ниже тех, которые были при участии посредников. Например, как говорит Чернявский, у них самая большая цена — 150 рублей за килограмм, это самое дорогое мясо — свиная шея, карбонат. А лопатка и грудинка идут по 145 рублей. Во всяком случае, такие цены были на день нашей беседы с директором. Кто не верит этому, может убедиться сам, побывав во Всеволожске на улице Ленинградской, 21, где стоит автолавка предприятия.

Завершая тему сбыта, надо сказать, что изменение стратегии работы хозяйства вполне себя оправдало и убедило, что такому небольшому предприятию обязательно надо развивать собственный сбыт. Так что эта автолавка на улице Ленинградской всего лишь первая ласточка, в недалекой перспективе такие же мясные автолавки появятся и в других микрорайонах Всеволожска.

Коллектив ООО «Свинка» небольшой, всего 11 человек. В настоящее время здесь стоит на откорме 1,7 тысячи свиней. На репродукции ежемесячно рождается 300 поросят. Реализация мяса — в среднем полторы тонны в месяц. Для такого небольшого коллектива — совсем неплохо. Достигнуто это за счёт внедрения современных технологий, позволяющих исключить непроизводительные затраты ручного труда. Например, здесь выбрана система жидкого кормления животных с использованием финского технологи-

ческого оборудования. Приготовленная с использованием автоматики каша раздается каждому животному индивидуально по заложенной в компьютер программе. И никаких тебе свинарков. Единственная задача механика, обслуживающего это оборудование, — чтобы оно четко и бесперебойно работало.

В беседе с В. И. Чернявским четко проявилась философия бизнеса, которую исповедуют на этом предприятии. Во-первых, при всех вызовах рынка здесь не опускают руки, а выстраивают гибкую экономическую политику. Во-вторых, это нацеленность на качество продукции. Как говорит Василий Иванович, «то, что мы производим, должно быть лучше, чем у наших конкурентов». А конкуренция на мясном рынке сегодня есть. ООО «Свинка» в этой конкурентной борьбе берет верх как раз за счёт высокого качества своей продукции, более низкой цены на неё благодаря отсечению посредников и высокой культуре обслуживания. В этом могли убедиться не только постоянные покупатели свежей свинины с автолавки предприятия на улице Ленинградской, но и те, кто побывал на недавней Всеволожской осенней сельскохозяйственной ярмарке, в которой ООО «Свинка» впервые приняло участие. От предприятия тут было две машины с мясной продукцией, за которой все два дня работы ярмарки стояла очередь. Обслуживали покупателей четыре работника хозяйства. За два дня было продано 1260 килограммов свинины — чуть меньше, чем в среднем её продается за месяц.

Резервные производственные мощности у предприятия есть, чтобы наращивать производство мяса. В настоящее время в хозяйстве стоят на откорме 1,7 тысячи поросят, но в планах его развития довести поголовье до 8 — 10 тысяч. Уже в будущем здесь будут откармливать 4,5 тысячи поросят в год. А для этого надо наращивать репродукцию. Сегодня закупаются дополнительные свиноматки, чтобы увеличить маточное поголовье и выход поросят. С этой целью необходимо завершить реконструкцию старых свинарников и запустить современные технологические линии для собственного воспроизводства поголовья.

В настоящее время на предприятии пока не выпускают мясные полуфабрикаты, но в ближайших планах наладить их производство. Ну и, конечно, здесь будут параллельно развивать собственный сбыт мясной продукции, чтобы окончательно уйти от посредников и ближе быть к населению.

В перспективе на предприятии намерены также построить свой забойный цех. А пока они работают по договорам со Всеволожской и Романовской бойнями.

В завершение нашей беседы В. И. Чернявский сказал: «Мы свой выбор сделали, и для нас пути назад нет. Только вперед — развиваться на современной технологической основе».

Спецвыпуск «Агроплюса» подготовили Валерий КОБЗАРЬ и Дарья ЖУКОВА  
Фото Александра КРЫЛОВА

