

О кузьмоловском заводе по производству кабель-каналов мы еще не писали, и, отправляясь туда на встречу с руководством, планировали сделать позитивный материал. Позитива, честно скажем, не получилось по причине... экономического кризиса, который больно, наотмашь, ударил по этому небольшому предприятию, только недавно обосновавшемуся во Всеволожском районе.

Общество с ограниченной ответственностью «ЕКА-групп» существует с 1997 года, само предприятие вначале располагалось в самом центре Санкт-Петербурга, а затем перебазировалось в область, где за два года в п. Кузьмоловский, возле здания администрации, силами местного подрядчика ООО "ПетроСтройПрофиль", о котором мы уже тоже писали, был построен завод по производству электротехнических изделий общей площадью 1400 квадратных метров.

Для характеристики производства воспользуемся данными, размещенными на сайте Kuzmolo-vo.ru:

«В результате грамотной политики руководства небольшая компания за несколько лет развилась в довольно солидное предприятие. Достаточно сказать, что за период с 2003 по 2008 г. оборот ООО "ЕКА групп" вырос в пять раз! Специфическая продукция предприятия, прежде всего, востребована различными промышленными организациями и торговыми комплексами, например: Адамант-строй, Киришнефтегаз, магазины сети «Карусель» и т.д. При этом большая часть продукции производится под конкретные заказы. Особенно напряженный период работы приходится на лето-осень — сезон активных строительно-монтажных работ.

Сегодня производственные мощности компании составляют более 20 единиц различного оборудования: прессы, рубочные, прокатные и листогибные станки, пилы, подъемно-транспортные механизмы, сварочное оборудование, оборудование слесарного цеха и т.п. Недавно закуплены несколько современных станков с числовым программным управлением».

Вооруженные этими знаниями, мы решили все-таки узнать, как живет завод сегодня. В беседе принимали участие: коммерческий директор Сергей Николаевич БОГДАНОВ и директор производства Игорь Анатольевич МАЛЫХ, работающие в «одной связке» уже десять лет.

— Почему вы решили с площади Александра Невского переехать в п. Кузьмоловский?

— Здесь транспортное сообщение лучше, недалеко Кольцевая дорога. Это уже оценили и наши постоянные клиенты.

— Значит, готовую продукцию заказчики получают здесь?

— Да, мы работаем под заказ, у нас есть свой небольшой склад. Раньше был склад и в городе, но в связи с кризисом пришлось внести некоторые коррективы. Мы считаем, что его в настоящее время содержать нецелесообразно. Очень сильно, практически в три раза, снизилось производство продукции. Наш основной заказчик — стройка, а поскольку объемы строительства с осени начали сокращаться, это самым непосредственным образом отразилось и на нашем предприятии. Сейчас мы думаем о том, как будем выживать.

— Если ваша продукция не будет востребована, сумеете ли вы быстро перестроить свое производство без больших технологических преобразований?

— Вся наша стратегия была построена на том, что мы специалисты в этой области...

— А сколько на рынке таких же предприятий, как ваше?

— Достаточно много, и в последнее время предприятия такого же профиля активно развиваются за Уралом.

— Конкурентов, видимо, достаточно. Значит, если экономический кризис примет затяжной характер, вы вообще можете закрыться?

— Поскольку мы успели построить собственное производственное помещение, то уходим от такой составляющей, как аренда. Единственная постоянная статья затрат — это заработная плата сотрудников. Чтобы сэкономить средства и сохранить предприятие, мы еще осенью продумали антикри-

Появление новых производств после длительного «перестроечного» зстоя в всех сферах экономики, который ещё совсем недавно переживала наша страна, воспринималось как выход из кризиса, как начало впечатляющих преобразований и все-ляло надежду, что самые страшные времена мы уже пережили. Производство — не торгующая, а мгновенную прибыль рассчитывать не приходится. И если уж кто-то стал вкладывать средства в перспективные и весьма затратные проекты, значит, экономика действительно окрепла.

Показателем экономического развития нашего района стали не только крупные промышленные предприятия со смешанным или стопроцентным зарубежным капиталом — они растут просто как грибы после дождя, но и производства малого и среднего бизнеса, которые на экономически неблагоприятной почве просто так не возникают. Газета с удовольствием рассказывает читателям о таких небольших производствах, оказывая им информационную поддержку.

Мы духом не падаем



зисные меры: поговорив с коллективом, часть людей отправили в отпуск, часть — перевели на неполный рабочий день. От сокращения штатов отказались сразу, потому что хотим сохранить коллектив, который создавался достаточно тяжело. После переезда в Кузьмоловский пришлось не только объявлять новый набор сотрудников, но и обучать их.

— 50 процентов ваших сотрудников — это жители поселения и близлежащих населенных пунктов. Как вам удалось найти столько специалистов?

— Технологии обработки металла таковы, что процентов сорок операций не предполагают особых специфических знаний и навыков. Требуется рабочая совесть, а умение при наличии желания приходит. Понятно, человек с улицы у нас работать не может, но в три-четыре месяца мы ставим его на ноги.

— А сколько всего человек работает в коллективе?

— Когда был достаточно серьезный подъем производства в июле-ноябре прошлого года, у нас работало до 50 человек. Мы работали практически круглосуточно, в 2-3 смены, тогда были большие объемы переработки металла и много заказов. Сейчас количество сотрудников мы сократили вдвое, а как — вы уже знаете. На улицу не выгнали никого. Пока на производстве есть проблемы с заказами, два человека уехали фермерствовать в деревню, два — на Север. Люди, не порывая с производством, находят способы, чтобы продержаться в сложное время.

Но у нас есть тот объем людей, ниже которого мы «упасть» не можем, это порядка 18–20 человек. Сейчас реально работают 25 человек, и мы делаем все возможное, чтобы их сохранить.

— Скажите, а Кузьмолово что-то выиграло

от вашего появления, кроме дополнительных рабочих мест для населения? Как вам работает с местной властью?

— Мы стараемся, насколько это возможно в нашем нынешнем положении, помогать поселку. Выделяем по просьбе администрации средства на проведение мероприятий. Недавно приобрели детскую площадку, которую скоро установят. Будем и дальше помогать.

— Жители Кузьмоловского нередко пишут нам о том, что им доставляет много неприятностей большегрузный транспорт, который постоянно движется по поселку. А к вам много ходит машин?

— Сейчас — мало. Хотя и прежде в общем потоке наши машины составляли не больше пяти процентов. Здесь ведь есть и другие предприятия, к примеру, ГИПХ. То, что транспортные перевозки происходят в поселении в патологически укрупненном варианте, действительно проблема поселка. Мы стараемся поменьше шуметь, не причинять неудобств местным жителям. Летом, когда производство работало практически круглосуточно, жильцы близлежащих домов были недовольны шумом и обратились к нам с просьбой принять необходимые меры для звукоизоляции. Мы сделали все возможное, чтобы выполнить их пожелания.

— Шум, наверное, действительно сильно раздражает жителей. Вы ведь работаете с металлом.

— Точнее, с тонколистовым металлом. Из него изготавливаются все лоточки, коробка, в которые укладываются несущие кабельные конструкции в зданиях.

— А в нашем районе ваша продукция используется?

— Мы не ставим перед собой цели отследить, где и на каких объектах устанавливаются наши

изделия, потому что наш основной заказчик — это подрядчики, но география поставок — вся страна, а также ближнее зарубежье — Казахстан, Белоруссия.

— Скажите, а как помогает государство небольшим предприятиям в период кризиса?

— О помощи мы слышим много. Но то, о чем говорят СМИ, не соответствует действительности. Вот конкретно наш случай. Для оптимизации производства мы приобрели еще до кризиса в лизинг дорогостоящее оборудование и исправно платили за него. Грянул кризис — банки подняли кредитные ставки, причем очень существенно: с 14 до 20 процентов, то есть наша плата по кредитам увеличилась сразу в полтора раза. Это значит, что мы вынуждены будем заплатить банкам на 600 тысяч рублей больше, чем было запланировано.

Год назад мы зарегистрировали свое предприятие в области, поэтому теперь не попадаем ни в одну из городских программ по поддержке малого и среднего бизнеса. Вся надежда — на областные программы, без этого нам придется нелегко. Три года назад мы вступили в Торгово-промышленную палату Ленинградской области, сейчас хотим обратиться туда за поддержкой.

— А вашу продукцию хорошо знают в регионе? Участвуете ли вы в выставках? Помогают они продвижению вашей продукции?

— В выставках участвуем, но что касается реальных результатов в продвижении продукции, то это было только поначалу. В нашей сфере все друг друга знают очень хорошо, ведь в этой «тусовке» работают одни и те же предприятия и специалисты узкого профиля.

— Грустный получился разговор. Очень не хотелось бы, чтобы через некоторое время в вашем здании разместился очередной торговый центр вместо нужного людям производства, как это случилось в тяжелых перестроечные годы.

— Мы закрываться не собираемся, и как бы нам ни старались «помочь», все равно выживем. К кризису мы подготовились заранее, а поэтому до сих пор не скукожились, не умерли и не собираемся, — шутит Игорь Анатольевич Малых.

И сам он, и С.Н. Богданов не понаслышке знают, что такое кризис — свою трудовую деятельность начинали в условиях «перестройки», поэтому и не боятся никаких трудностей. «Мы духом, как молодое поколение, не падаем», — признаются они. И хотя весь рынок металлопродукции в целом оказался под ударом экономического кризиса — падают объемы продукции, предприятия отказываются от арендных площадей, ООО «ЕКА-групп» сдаваться не собирается. — «Да, у нас была ориентация на узкий спектр рынка, но если жизнь заставит, то мы будем искать стороннюю работу, связанную с металлообработкой. Мы не занимаемся токарной и фрезерной обработкой, но если нужно просверлить дырку в металле, согнуть его, — мы это в состоянии сделать. Просто мы пребываем в некоей надежде на то, что наш рынок все-таки выстоит».

Очень хотелось бы, чтобы выстоял и рынок металлообработки, и производство вообще. Не затрагивая масштабов явления для экономики в целом, скажем лишь о том, что пока живет производство — есть работа для технических специалистов старой, еще советской выучки. Инженерное поколение 1985–1990 годов рождения, по мнению И.А. Малых, дает мало поводов для оптимизма, и проблема технических специалистов уже ощущается. Хорошие технические специалисты уже в ближайшее время будут на вес золота.

Такой вот получился у нас разговор. Можно было, конечно, не писать о проблемах этого небольшого предприятия, к тому же совсем недавно переселившегося в район, но они, эти самые проблемы, весьма показательны. Малый и средний бизнес, работающий в реальном секторе экономики, на который делается серьезная государственная ставка, без поддержки, в условиях прогрессирующего экономического кризиса, не продержится. Ему нужно помогать. В наших общих интересах.

**Ольга ЛАЗАРЕВА
Фото Андрея ЕФИМЕНКО**

С 1 апреля во Всеволожском районе началась работа постов весового контроля. Представители районного дорожно-ремонтного строительного управления (ДРСУ) совместно с инспекторами ДПС Госавтоинспекции провели проверку нескольких автомашин с Кузьмоловского карьера, вес которых в три раза превышал установленный норматив.

Согласно распоряжению Правительства Ленинградской области допустимая нагрузка на ось во время оттаивания земляного полотна автодорог для двукатных автотранспортных средств не должна превышать пяти

Весовой контроль — на страже дорог

тонн, для однокатных — трех.

На посту весового контроля водителю транспортного средства выдается чек, в котором указаны нагрузки на каждую ось, и затем, на основе этих измерений, Госавтоинспекцией составляется административный протокол о нарушении.

Перегрузка машины выше допустимых весной норм ведет к лишению водительского удостоверения. Применяются штрафы и к фирмам-перевоз-

чикам. Соблюдение законодательства юридическими лицами контролирует управление государственного автодорожного надзора.

На проезд большегрузного транспорта выдаются специальные пропуска. Оформить их можно или в областном управлении автодорог (ГУ «Ленавтодор»), если перевозки осуществляются по региональным дорогам, или в Северо-Западном управлении автодорог, при перевозках по

федеральным трассам.

Главная цель сезонного ограничения осевых нагрузок автотранспорта — сохранение автодорог в весенний период, когда оттаивает земляное полотно, и дороги наиболее всего подвержены разрушению, — рассказал заместитель начальника отдела дорожного комплекса комитета по дорожному хозяйству Ленинградской области Сергей Нечаев, — ограничение осевых нагрузок вводится одновре-

менно на региональных и федеральных дорогах ежегодно. По его словам, перевозчики, которые занимаются поставками нерудных материалов, прекрасно об этом знают, но не всегда прислушиваются к рекомендациям о том, что на период весенней распутицы необходимо либо уменьшить вес автотранспорта, либо полностью прекратить данные перевозки, сделав поставки заранее.

Этой весной во всех районах области будет работать более 20 постов весового контроля.

**Отдел информации
Правительства ЛО**